** ВАКАНСИЯ**

**Коммерческий директор**

**Должностные обязанности:**

-Стратегическое и оперативное управление продажами.

-Общение с ключевыми клиентами предприятия.

-Поддержание и развитие клиентской базы компании.

-Внедрение и управление новыми проектами в рамках внутренней и внешней политики продаж.

-Формирования высококвалифицированной команды сотрудников.

-Общее руководство коммерческим блоком, понимание потребностей действующих и новых клиентов, построение эффективных процессов обслуживания клиентов.

-Планирование развития компании. Контроль достижения плановых показателей валовой прибыли и рентабельности.

-Отслеживание дебиторской задолженности, проведение переговоров и мероприятий по ее уменьшению.

-Определение и разработка ценовой политики.

-Определение и разработка маркетинговой политики предприятия.

-Участие в формировании бюджета организации.

-Создание и контроль ведения учета и отчетности по коммерческой деятельности предприятия.

**Основные требования к кандидату:**

• Высшее образование, дополнительно профессиональная переподготовка в области маркетинга и менеджмента организации. Степень МВА приветствуется.

• Успешный опыт продаж.

-Опыт эффективного управления командой менеджеров.

• Владение английским языком является преимуществом.

•Опытный пользователь ПК (Microsoft - Word, Office, Project).

•Системный подход, умение работать в режиме многозадачности, лидерские качества, профессионализм, стрессоустойчивость, широкий кругозор.

•Управленческие качества, инициативность, самостоятельность, коммуникативные навыки и навыки ведения переговоров, высокий уровень личной ответственности и ориентации на результат.

**Условия:**

• Заработная плата: обсуждается с успешным кандидатом.

• Офис расположен: город Москва.